



Get-A-Ticket

Ad Fundum Theatre Solutions heeft, in samenwerking met enkele Nederlandse theaters, het kaartverkoopsysteem "Get-A-Ticket" ontwikkeld. Een pakket specifiek ontwikkeld met een theatervisie.

Uitgangspunten

- Webbased, geen investering in plaatselijke hard en software.
- Uitgebreide verkoopfunctionaliteiten
- Betrouwbaar en gebruiksvriendelijk
- Functionaliteiten voor een efficiëntere bedrijfsvoering; beperken van dubbele invoer
- Vereenvoudigen van rapportages
- Koppelingen van kaartverkoop, planning, marketing en financiën
- Betaalbaar
- Behoud van historische gegevens

Modules Get-A-Ticket

Get-A-Ticket is modulair opgebouwd. Er zijn twee basismodules en verschillende uitbreidingsmodules beschikbaar.

Basismodules

Er zijn twee basismodules.

Small Business

Dit is een kaartverkoopsysteem interessant voor theaters die (nog) geen behoefte hebben aan de uitgebreide functies van de Pro Edition.

Pro Edition

Deze bevat naast alle mogelijkheden van de "small edition" versie o.a. de volgende opties:

- Geavanceerd B.A.S. dat u ook kunt toepassen binnen uw webshop
- Rangensysteem
- Automatische incasso en decasso
- Loyaliteitsprogramma
- E-ticketing
- Mailingen vanuit het kaartverkoopsysteem
- Geavanceerd cross-selling algoritme gebaseerd op aankoopgedrag bezoekers
- Behalve conversie van de N.A.W gegevens. ook conversie van alle salesdata uit uw bestaande systeem

Uitbreidingsmodules

Naast een basismodule kunt u desgewenst kiezen voor één of meer uitbreidingsmodules:

- Marketingmodule met nieuwsbrief-functionaliteit
 - Nieuwsbrieven met gepersonificeerde inhoud,
 - Emails naar bezoekers voorafgaand aan voorstelling en bedankmails dag na de voorstelling,
 - Koppelingen met impresariaten waaronder een wekelijkse mail met de kaartverkoopstanden.
- Programmeringsmodule
 - Tools voor de programmeur met o.a.:
 - Verdeling aantal voorstellingen over genres,
 - Verdeling/spreiding genres over het seizoen
 - Verdeling/spreiding genres over het seizoen,
 - Financiële planning en begroting,
 - Selecties met resultaten begroot/realisatie
- Planningsmodule voor theateractiviteiten
 - Activiteitenplanning, zalenplanning en personeelsplanning.
- Dynamic Pricing
 - Met Dynamic Pricing volgt het systeem continue de verkopen en past volledig automatisch (volgens de parameters van het theater) de toegangsprijs aan. De toegangsprijs van de voorstelling wordt meerdere keren per uur opnieuw bepaald! Het systeem reageert hiermee heel snel op de actuele kaartverkoop snelheid.